

## Open jij de volgende locatie waar de Nijholt Studie Methode garant staat voor succes?

Mijn naam is Nicole Nijholt en ik ben vanaf 2005 werkzaam in de wereld van het onderwijs en gezondheid.

Mijn Studie Methode geeft duidelijkheid, zet leerlingen in hun kracht en is ook sterk op het gebied van gedrag, verantwoordelijkheid en initiatief tonen.

De focus op structuur, gedrag, plannen en leren-leren maakt de combinatie uniek.

Aangezien ik maar op 1 plek tegelijkertijd kan zijn, leer ik andere docenten hoe ze deze methode goed toepassen.

In dit document lees je de algemene informatie.



Vragen of interesse? Neem contact met me op.

## Ter introductie.

Misschien herken je het wel. Je bent docent, maar een groot deel van je tijd ben je kwijt aan randzaken.

Nakijkwerk, ontwikkelen van lesmateriaal, voorbereidingen, extra taken, vergaderingen, oudergesprekken, open dagen, inschrijven van nieuwe leerlingen enzovoorts.

Het aantal docenten dat uitvalt of ermee stopt is niet mis. De werkdruk is hoog. Of je hebt tijdelijke aanstellingen en zoekt steeds weer naar nieuw werk.

Hoe zou het zijn als je (voor een deel of volledig) je eigen inkomen kunt verzorgen. En je geen vervelende vergaderingen of extra taken meer hebt die niets met onderwijs te maken hebben?

Voel jij je dan fijner, zit je dan lekkerder in je vel? Kun je dan meer bezig zijn met wat je echt leuk vindt?

Als je dat interessant vindt, is een locatie openen met de Nijholt Studiemethode als basis misschien een fijne uitdaging!

## Waarom dit aanbod?

Ik merk dat mijn methode leerlingen (en ouders) heel goed helpt. De combinatie van gedrag en onderwijs is heel sterk. En bereidt leerlingen voor op een mooie toekomst.

In mijn eentje bereik ik een mooi aantal leerlingen in mijn eigen omgeving. Maar er zijn overal in Nederland leerlingen die baat hebben bij deze methode. Daarom heb ik andere docenten nodig om mijn visie, missie en passie uit te dragen.

Ik geloof heel erg in de kracht van samen. Samen bereik je meer, samen kost alles minder geld, samen kom je tot de beste oplossingen.

Je eigen locatie op eigen houtje openen kost veel geld. Samen reclame maken, samen de kosten van de boekhouding delen, samen de websitekosten delen, enzovoorts, is gunstig voor iedereen!

## Wat komt er allemaal kijken bij het runnen van een succesvolle locatie?

Om je een kijkje in de keuken te geven deel ik onderstaand schema. Een succesvolle locatie ontstaat niet zomaar. Daar investeer je tijd en geld in. Dat plaatje ziet er zo uit:

Investering in tijd/geld	Kosten
Reclame social media (Facebook/Instagram)	Gemiddeld €5,- per dag
Google (kosten per klik)	Afhankelijk van gewenste vertoningspagina. Minimaal €5,- per dag.
Huur locatie	Varieert tussen de €75,- en €325,- per maand
Webiste (hosting en ontwerp)	Varieert tussen de €10,- en €150,- per maand.
Betaalpartner (Mollie, Ecurring, zakelijke rekening e.d.)	Varieert tussen de €10,- en €55,- per maand.
Facturen maken, opvolgen.	2-10 uur per maand.
Kwartaalaangiftes en aangifte boekjaar.	40 uur per jaar.
Reclame uitingen (raamposters, visitekaartjes e.d.)	€75,- per jaar
Op laten stellen van algemene voorwaarden.	€ 75,- eenmalig.
Je investeert tijd in de begeleiding van leerlingen.	3-5 middagen per week. Uit te breiden met individuele begeleiding tijdens schooltijd.
Je investeert tijd in het communiceren met ouders en soms docenten.	Afhankelijk van de behoeften en de vragen die je ontvangt.

De kosten per maand kunnen hoog oplopen. €500 tot zelfs €1000,- per maand zijn geen uitzonderingen.

## Wat krijg je voor je vaste maandelijkse investering?

- Je koopt de licentie om de Nijholt Studie Methode te mogen gebruiken.
- Voorafgaand aan de start volg je een training (verplicht).
- Verder volgt er nog een verplichte training gedurende het eerste jaar.
- In ieder volgend jaar volg je twee verplichte trainingen.
- Je ontvangt 100 visitekaartjes met jouw gegevens. Je krijgt er ieder jaar maximaal 100 bij.
- Je ontvangt ter waarde van €75,- reclame uitingen zoals raamposters. Afhankelijk van de locatie.

- Je ontvangt templates/structuren/documenten met het juiste logo en de juiste vormgeving indien nodig.
- De website. Jouw locatie wordt opgenomen in onze database. Dus geen zorgen over ontwerp en hosting.
- Reclame maken via Facebook, Instagram en Google. Door vanuit 1 account te promoten met 1 landingspagina, is de concurrentiepositie erg sterk. Geen zorgen over de juiste zoekwoorden, SEO proof zijn e.d. Laat dit over aan de pro's!
- De betaalpartner. Alle aanmeldingen en betalingen lopen via 1 loket, waardoor de maandelijkse kosten slechts één keer betaald worden.
- Betalingen worden voor je opgevolgd. Wanbetalers komen bij ons terecht. Jij krijgt iedere maand het geld op je rekening.
- Wanneer er nieuwe documenten/reclameuitingen gewenst zijn worden die via de vaste vormgever van Nijholt begeleiding vewerkt.
- De algemene voorwaarden die geldend zijn voor alle locaties. Eventuele aanpassingen nemen wij voor onze rekening.

### **Wat betalen de ouders?**

Ouders betalen maximaal 10 maanden per jaar. In de maanden juli en augustus wordt er niets afgeschreven.

Groepsbegeleiding:

1x per week >> €79,- per maand.

2x per week >> €151,- per maand.

3x per week >> €216,- per maand.

Mijn ervaring is dat een nieuwe locatie op verschillend tempo nieuwe leerlingen aantrekt. Afhankelijk van de concurrentie in de buurt, de sociale kaart en bekendheid van de docent bij ouders.

Vaak groeien ze in het eerste jaar door naar gemiddeld 12-15 leerlingen die samen zo'n 20 - 30 keer per week begeleiding krijgen. Dat levert zo'n €400,- tot €600,- per schoolweek op.

Vanaf het tweede jaar starten ze met een basis aantal leerlingen die graag willen blijven en stijgt het wekelijkse inkomen gedurende het schooljaar verder door.

*Let op: dit is een inschatting en is afhankelijk van het aantal middagen, maar ook van je eigen extra inspanningen om leerlingen te werven.*

## Moet je dit alleen doen?

Nee zeker niet. In je maandelijkse bijdrage zit ook support! Je gaat gegarandeerd tegen zaken aanlopen die je nog nooit meegemaakt hebt. Je hoeft het wiel niet opnieuw uit te vinden of tegen beginnersfouten aan te lopen. Trek aan de bel en je wordt geholpen en gesteund. Het maakt niet uit hoe vaak je ons nodig hebt.

## Wat kost het?

Je betaalt een vaste bijdrage. Het eerste jaar is deze lager dan in het tweede en volgende jaren. Het bedrag kan bijgesteld worden vanaf jaar 2 als gevolg van stijgende advertentiekosten bijvoorbeeld. Maar daar word je uiteraard tijdig over geïnformeerd. En omdat we de stijgende kosten samen delen, zijn dit geen enorme bedragen.

Het eerste jaar betaal je €179,- per maand (inclusief BTW).  
Vervolgens betaal je €229,- per maand (inclusief 21% BTW).

## Wat levert het je op?

Behalve een flinke kostenbesparing, heb je een hoop minder zorgen! En je hebt altijd iemand achter de hand die je helpt. Ik heb al die zorgen gehad, over SEO proof zijn, Google ranking, privacy regels, betalingen, wanbetalers, iemand zoeken die kan vormgeven, iemand zoeken die een website kan bouwen (heb ook alles zelf geprobeerd, maar wat een ellende!), direct een training krijgen die je een goede start geeft in de begeleiding van leerling.

Maar ook een kant - en klare vormgeving en jouw naam erbij op het logo. Iedereen zal weten dat het van jou is!

## Uitbreidingsmogelijkheden.

In het rekenvoorbeeld gebruik ik alleen de groepsbijeenkomsten. Maar ik geef zelf ook individuele begeleiding, groepstrainingen m.b.t. gedragsaspecten en cursussen. Dit soort extra activiteiten kunnen je omzet behoorlijk omhoog stuwen.

## De kracht van samen.

Samen zaken doen zorgt er voor dat iedereen zijn passie kan najagen. En dat niemand tijd en energie besteedt aan zaken die niet in zijn straatje passen. Dat kost ongelofelijk veel negatieve energie.

Je hebt op deze manier vooral heel veel tijd voor de dingen die je blij maken.

- onderwijs
- gezondheid
- bedrijven & particulieren

Ben jij geïnteresseerd om met steun en support je eigen locatie te openen?

Stuur een e-mail met je C.V. en je plannen naar [nicole@nijholtbegeleiding.nl](mailto:nicole@nijholtbegeleiding.nl)

“Don’t worry  
about failure.  
Worry about the  
chances you miss  
when you don’t  
even try.”

– Sherman Finesilver

livebold**e**bloom